



Chef(fe) de Projets Immobilier

 Incubateur le Catalyseur (La Défense) + télétravail + déplacements

 Freelance / CDI temps plein à partir de Janvier 2022

Qui sommes-nous ?

Immveo, c'est une startup **spécialisée dans l'investissement locatif** qui ambitionne de révolutionner ce marché pour les particuliers en apportant des solutions adaptées aux ambitions de chacun. Nous proposons un **service innovant d'accompagnement** à l'investissement **immobilier locatif** pour les jeunes actifs basé notamment sur le mélange de l'intelligence artificielle et de l'intelligence humaine. Cette solution permet d'apporter sur le marché de l'investissement locatif la confiance, l'expertise et l'optimisation que recherchent les neo-investisseurs.

Nous avons la volonté de rendre cet investissement **plus facile, plus accessible et plus efficace.**

Afin de soutenir **notre croissance** et de **renforcer notre équipe**, nous sommes à la recherche de notre **futur(e) Chef(fe) de Projets au sein de l'équipe Opération.**

Tu as envie concrètement faire bouger les codes d'un secteur encore très traditionnel ? C'est chez nous que ça se passe !

Description de ton poste

Voici un aperçu de tes missions

Directement rattaché(e) au Responsable des Opérations, tu auras à cœur d'accompagner tes clients dans la réalisation de leur rêve d'indépendance financière. Dans ce cadre, tu auras pour missions principales :

- **Réaliser et piloter un portefeuille de projets d'investissement immobilier**
 - Tu seras en charge de mettre en œuvre les projets qui te seront confiés (cadrage du projet avec le client, management et coordination de prestataires...)
 - Tu piloteras et suivras le portefeuille de projets qui te sera attribué (élaboration d'un planning, respect des coûts, de la qualité et des délais, suivi des travaux...)
- **Suivre et garantir la satisfaction de tes clients**

- Tu échangeras régulièrement avec tes clients sur l'avancement des projets, le planning...
- Tu t'assureras de la satisfaction de tes clients tout au long de leurs projets
- **Tisser, maintenir et approfondir des relations pérennes avec nos partenaires** (agences immobilières, chasseurs, artisans...)
- **Faire de la veille** immobilière dans les villes sous ta responsabilité
- **Participer à l'élargissement du portefeuille de prospects**
- **Assurer un rôle d'ambassadeur de la vision Immveo dans des actions de représentations externes et en tant que leader en interne**

Ce que tu vas apprendre avec nous

- Être au **cœur du développement du pôle Opérations**
- Découvrir **l'univers et les rouages** passionnants de **l'immobilier locatif**
- Mettre en œuvre un projet d'investissement immobilier de A à Z
- Être à l'écoute des **besoins clients**
- Comprendre les enjeux d'une entreprise **en croissance**



Notre candidat idéal

Formation

- Tu es issu(e) d'une formation en Ecole de commerce, École d'Ingénieur ou d'un profil universitaire niveau master ou d'une formation immobilière niveau license
- Tu es très à l'aise avec les outils digitaux (outils bureautiques...)
- Tu as idéalement une première expérience dans le secteur immobilier

Profil

- Tu as **un intérêt pour le secteur immobilier**
- Tu es **un as de la gestion de projet**
- Tu as une **fibres entrepreneuriale, la culture du résultat et le goût du challenge**
- Tu es **autonome et responsable**
- Tu sais **travailler en équipe**
- Tu fais preuve de **proactivité**



Ce que nous t'offrons

Avantages

- Faire partie d'une **équipe dynamique**
- Intégrer une **Proptech ambitieuse et visionnaire**
- Découvrir l'incubateur **Le Catalyseur**, acteur majeur de l'innovation
- Apprendre les codes de **l'écosystème startup**
- S'investir dans un **projet qui a du sens**

+ Un Package super attractif



Envoie ton CV + Ta motivation
recrutement@immveo.fr

Déroulement : 2 entretiens